

COVID-19: Wege aus der Krise Internationale Geschäftsentwicklung in der Pandemie



COVID-19 hat zu einem Konjunkturreinbruch mit großer Unsicherheit geführt. Viele unserer Kunden fragen sich, wie der Export jetzt schnell wieder einen Beitrag zum Überleben und zur Erholung des eigenen Unternehmens leisten kann. In einigen Branchen bieten sich auch gerade jetzt neue Chancen, die es praktisch ohne Reisen zu nutzen gilt. Stillstand jetzt bedeutet fehlende Impulse zum Jahreswechsel und gerade dann, wenn viele Unternehmen aus der Kurzarbeit heraus kommen.

- Hatten Sie dieses Jahr auch geplant Ihr Auslandsgeschäft auszubauen?
- Wurden Pflege und Aufbau von Kundenbeziehung durch den Ausfall von Messen gestoppt?
- Sind Ihnen bereits Vertriebskanäle und Händler in wichtigen Märkten weggebrochen?
- Stehen sie vor der Herausforderung, strategische Märkte nicht wieder an den nationalen und internationalen Wettbewerb abzugeben?

Wir helfen Ihnen, Ihr Auslandsgeschäft mit digitalen Werkzeugen und unserem weltweiten Netzwerk zu sichern und sogar neue Potenzial zu erobern.

Virtuelle Geschäftsentwicklung vor Ort

Strategie und Unterstützung bei der Geschäftsentwicklung (online und persönlich)

- Anpassung bestehender Wertschöpfungs-, Vertriebs-, und Zuliefererketten
- Marktauswahl, Vertriebsmodell, Optimierung der Marktbearbeitung post-COVID
- Sichere & Reisefreie** Geschäftspartnersuche, Kontaktansprache und -pflege.
- Persönliche Betreuung von Geschäftspartnern und Qualifizierung von Neukontakten durch unser lokales Netzwerk im Zielmarkt
- Moderierte und interkulturell angepasste Web-Meetings – auch als Webinars

Weltweites Netzwerk

- Büros in Deutschland, den USA und Polen
- Abdeckung von allen wesentlichen für die Erholung nach der Pandemie entscheidenden Märkten in Europa, Asien und Amerika mit einem Netzwerk lokaler Berater.

Nur schnelles Handeln sichert und erhält internationale Geschäfte. Wer jetzt zu lange abwartet, verpasst das für 2021 erwartete Wachstum.

BAFA-Bezuschussung unserer Dienstleistungen für deutsche Kunden bis zu 4.000 EUR. [Zur BAFA-Webseite](#)

AHP International

Mehr als 20 Jahre Erfahrung in der weltweiten Geschäftsentwicklung

Berlin • Heidelberg • Philadelphia • Warschau

www.ahp-international.de



Kontakt: **Paul Smerda, Manager Trade**
VoIP: +49 30-4036876-17
Email: smerda@ahp-international.com

AHP International GmbH & Co. KG
Karl-Heinrich-Ulrichs-Str. 11, 10787 Berlin
Goethestrasse 8, 69115 Heidelberg